

PC100台の見積もりを下さいと言われたら、あなたならどうします？

ソリューション営業 プロフェッショナル養成講座

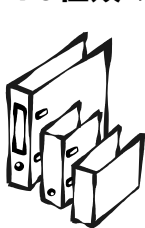
ソリューション営業の基本と即戦力の武器を手に入れる**実戦志向**の研修講座

- ベテラン営業のエッセンスを詰め込めるだけ詰め込んだ**かつてない密度**
今の閉塞状況を抜け出すための営業プロセスの変革を目指す初めての研修コース。
- **すぐに使える営業ノウハウ、超実践的な内容を満載**
現場経験に裏打ちされたソリューション営業の実践ノウハウを惜しげもなく伝授。
研修後すぐ、ではなく、研修中にもどんどんアイデアがわき出てくること間違いなし。
- **ここまで出します！管理ツール**をExcelファイルと共に提供
20数年の実戦経験の集大成。そのノウハウを詰め込んだ「**即使える**」ツール集を提供。

商品のアドバンテージで売り込む
ものうり営業だけではもう限界

お客様の言うとおりに
見積を出しているようでは
営業失格です！

実践ノウハウを詰め込んだ
10種類の管理ツールとバイブル



- オポチュニティ分析
- プロジェクト分析
- 危険度分析
- APSフォーム
- フォーキャスティング
- オポチュニティ・インベントリー
- プロジェクトアシュアランス・レビュー
- ...



- 従来型営業：**見積もりを提出**
- ソリューション営業：**なぜと聞く**

この対応の違いが、お客様の信頼を勝ち
得ることができるかどうかの分岐点。
ここに**ソリューション営業の原点**があります。

研修内容はこちら
(裏面をご覧ください)

同時開催
セクシーな提案書の作り方
(標準コース)

営業活動のプロセスについての
内容は、実践ノウハウとして最適。

目からウロコでした。非常
に実践的であり、とても有
意義な2日間でした。

APSのノウハウ、資料をここまで
らって良いのか？と正直思った。

受講者様より**高い評価**

社の同僚や上司に強く受
講を薦めたい！

営業ノウハウが、
今回のように簡潔に整理
されたものは初めてで大変
参考になった。

研修を受けるまでの営業
活動と受講後では180度
行動が変わると思った。

参加者の評価
(5点満点)
内容 4.7点
講師 4.9点

■ 研修内容

	標準コース 営業管理者 営業リーダー／中堅営業	マネージャー・コース 営業管理者
1 目 目	I. ソリューション営業 1. ソリューション営業とは 2. 「課題」と「課題発掘のアプローチ」 3. IT営業の2つのスタイルとプロデューサー型営業 II. 営業活動プロセス 1. 営業活動プロセス 2. 4つの活動フェーズ（発見／定義／確定／デリバリー）	
2 目 目	III. スポンサー型マネジメント(要約) 1. スポンサー型マネジメントとは 2. スポンサー型マネジメントの実践	III. スポンサー型マネジメント 1. スポンサー型マネジメントとは 2. 実践 [組織] 3. 実践 [個人] 4. 導入
	IV. 魅力的な企画書、提案書の作り方 1. ケース紹介 2. 実践ガイド セクシーな 提案書の作り方	

標準コース 営業管理者 営業リーダー／中堅営業 **84,000円／人(公開コース)**

ソリューション営業活動の実践方法、運営管理のノウハウ、ソリューション営業活動プロセスの原則を学び、ソリューション営業を効率的に運営するためのスポンサー型マネジメントの概要を学びます。またソリューション営業に求められる重要スキル、「魅力的な企画書、提案書の作り方」も学びます。

マネージャー・コース 営業管理者 **105,000円／人(公開コース)**

「標準コース」の初日の内容に加え、「スポンサー型マネジメント」の実践ノウハウを学びます。会議体の運営、書式の利用など、営業組織を管理運営するための実践スキルを学びます。合わせて、オポチュニティ発見方法、目標管理、セールス・コーチングのテクニックについても基礎知識を学びます。

個別コース 各社個別にコース開催 **ご相談下さい**

上記、マネージャー・コースや標準コースをベースに各社のご依頼に応じて、個別に実施致します。日数や内容について、各社様のご意向を踏まえながら内容をアレンジすることもできます。

お問い合わせ：株式会社アイセス

〒103-0015中央区日本橋箱崎町4番3号 国際箱崎ビル
0120-623629（受付時間 9:00～12:00、13:00～17:00）

中島敏夫 tnakajima@ices.co.jp

営業部担当部長

人財育成シニアアドバイザー

受付ホームページ <http://www.ices.co.jp/>

株式会社アイセス

検索

「公開コース」から
「営業育成コース」を
選択して下さい。

講師ブログ <http://pro-eigyو.blogspot.com/>

ソリューション営業プロフェッショナル

検索

販売・運営
ICES

企画・開発
NetCommerce